

Verkäufer, Außendienst

Eigenschaften	ok			nicht ok			un-wichtig	Notizen
Umgang mit Kunden								
Gewinnung Neukunden								
Ansprache Altkunden								
Verhandlungsgeschick								
Zahl der Kundenkontakte								
Erfolgsquote nach Kundenkontakten								
Umgang mit Kollegen								
fachlicher Sachverstand								
Auftragsbearbeitung								
Bearbeitung Reklamationen								
neue Info über Kunden, Branche, Mitbewerber, Trends								
Eigeninitiative								
Zuverlässigkeit								
Ideenreichtum								
Zielstrebigkeit								
Loyalität								
Ehrlichkeit								
Diskretion								
Termintreue								
Einsatz für die Firma								